



Laserstyle, Zahn + Design GmbH und EOS Health AG  
Veranstaltungskooperation zum 2. Berliner Praxis-Gespräch am 28. Mai 2008  
Praxis- und Seminarzentrum Q117, Kurfürstendamm 117, 10711 Berlin

## Session 1

### **Moderne Lasersysteme in der Zahnarztpraxis**

Mittlerweile hat eine Vielzahl unterschiedlicher Lasersysteme Einzug in die Zahnarztpraxis gehalten und längst vorbei sind die Zeiten, als die Laserpraxis als „Elektronikfreak“ belächelt wurde. Moderne Diodenlaser sind heute ein Universalinstrument in der modernen Zahnmedizin. Sie erleichtern dem Zahnarzt den Umgang mit vielen täglich anfallenden Indikationen in seiner Praxis, verbessern und erweitern das Behandlungsspektrum und tragen mit ihrer hohen Akzeptanz beim Patienten deutlichen Anteil an wirtschaftlichen Verbesserungen in der modernen Zahnarztpraxis. Unser Vorteil erläutert die Funktionsweise moderner Diodenlaser der neuesten Generation und gibt wertvolle Entscheidungshilfen bei Anschaffung und Einsatz.

Referent: Dirk Rannow, Gebietsleiter Berlin LaserStyle.eu

### **Innovative Praxisführung, neue Konzepte zur Finanzierung und Erhöhung der Liquidität.**

Patienten sind zu Kunden geworden und wollen gründlich über Leistungen und Kosten informiert werden. Die Leistungen der GKV'en gehen zurück, aber gleichzeitig liegen in der Zuzahlungsbereitschaft der Kassenpatienten beachtliche Umsatzchancen. Patienten interessieren sich in diesem Zusammenhang auch für Finanzierungslösungen, und der moderne Zahnarzt sollte hierbei Hilfestellung anbieten können. Doch will ein Zahnarzt nicht wie ein Marktschreier individueller Leistungen erscheinen, sondern seriös und beratend.

In unserem Vortrag erläutern wir die richtigen Werkzeuge und Kommunikationsregeln für den modernen Gesundheitsunternehmer.

Referent: Uwe Schäfer, Vorstand EOS Health AG

## Session 2

### **Medizinische Innovation und neue Systeme in der täglichen Praxis**

Medizinischer und wirtschaftlicher Erfolg neuer Behandlungssysteme hängt vielfach davon ab, wie der Zahnarzt es schafft, das System in die Praxis und die tagtäglichen Behandlungen zu integrieren. Moderne LaserStyle Diodenlaser bieten hierzu viele Lösungen und Möglichkeiten, die es dem Arzt leicht machen, den Laser schnell und einfach in die täglichen Abläufe einzubeziehen.

Einfachste Bedienung und übersichtliche Behandlungsinformationen der LaserStyle Diodenlaser erleichtern den Einsatz und schaffen ein hohes Potential für wirtschaftliche und medizinische Innovationen in jeder Zahnarztpraxis.

Als einer der erfahrendsten und langjährigen Laseranwender gibt Dr. Winkelmann einen umfassenden Überblick über die Einsatzgebiete des Diodenlasers.

Referent: Dr. Pierre Winkelmann, Berlin



Laserstyle, Zahn + Design GmbH und EOS Health AG  
Veranstaltungskooperation zum 2. Berliner Praxis-Gespräch am 28. Mai 2008  
Praxis- und Seminarzentrum Q117, Kurfürstendamm 117, 10711 Berlin

## **Praktische Demonstration zum Diodenlaser mit „Hands-On“ Anwendung**

Handhabung und Einsatz moderner LaserStyle Diodenlaser sind einfach umzusetzen und perfekt an den Behandlungsablauf angepasst. Dies und die völlig neuartige intuitive Bedienoberfläche geben dem behandelnden Arzt jederzeit den vollständigen Überblick über die gewählten Behandlungsparameter und erlaubt ihm die Konzentration auf seinen Patienten.

Am Beispiel unterschiedlicher Anwendungen demonstriert Dr. Winkelmann die Laseranwendung in der Praxis. Unter seiner Anleitung haben die Teilnehmer Gelegenheit, das Handling des Diodenlasers selbst auszuprobieren und so eigene Erfahrungen mit modernen Lasersystemen in der täglichen Anwendung zu machen

Referent: Dr. Pierre Winkelmann, Berlin

## **Höhere und sichere Praxis-Abrechnung ohne Kostenrisiko: „Pay per use“ – risikofreie Investitionen in Zuzahlerleistungen**

Zuzahlerleistungen werden für Praxen immer wichtiger. Investitionen in moderne Geräte und Technologien bedeuten aber oftmals eine hohe und wirtschaftlich schwer abschätzbare finanzielle Belastung. In Zusammenarbeit mit der Laserstyle bietet die EOS Health AG ein Bezahl-Modell an, das sich direkt an der Nutzung der Geräte orientiert.

Die Möglichkeiten und Chancen, die das sogenannte „Pay per use“ bietet, veranschaulicht Uwe Schäfer anhand konkreter Praxisbeispiele in seinem Vortrag.

Referent: Uwe Schäfer, Vorstand EOS Health AG

## Die Veranstalter:

### LaserStyle.eu

LaserStyle beschäftigt sich seit Jahren erfolgreich mit der Entwicklung von Komponenten für Lasersysteme in unterschiedlichen Anwendungsgebieten bis zum einsatzfertigen Komplettsystem.

Vor allem in der Dentaltechnik vertrauen viele Hersteller und Vertreiber von Diodenlasersystemen seit langem auf Komponenten und auf die Entwicklungs- und Fertigungskompetenz der LaserStyle.

Mit den neuen Diodenlaser-Systemen der dritten Generation hat LaserStyle sich entschlossen, ein eigenes Komplettangebot für jede Zahnarztpraxis zu entwickeln. LaserStyle Diodenlaser sind allein an den Anforderungen aus der täglichen Praxis orientiert. Eine am Behandlungsverlauf orientierte intuitive Benutzeroberfläche ist dabei ebenso selbstverständlich, wie modernste leistungsfähige Technik.

Das bietet Flexibilität, selbstprogrammierbare und voreingestellte Behandlungsprogramme bei voller Mobilität durch netzunabhängigen Betrieb.

Weitere Informationen: [www.laserstyle.eu](http://www.laserstyle.eu)  
Uwe Hopp, Geschäftsführer



An  Group Company

Laserstyle, Zahn + Design GmbH und EOS Health AG  
Veranstaltungskooperation zum 2. Berliner Praxis-Gespräch am 28. Mai 2008  
Praxis- und Seminarzentrum Q117, Kurfürstendamm 117, 10711 Berlin

## **EOS Health AG**

Die EOS Health AG – ist die in der Branche dynamischste Anbieterin von bankenunabhängigen Finanzlösungen für Kliniken, Ärzte, Zahnärzte und ihre Patienten.

Die EOS Health AG ist Wegbereiterin für das Modulare Factoring im Gesundheitswesen (Patienten-Buchhaltung inklusive Ratenzahlungsangebote für Patienten und Mediziner, sowie Ankauf und Vorfinanzierung von Forderungen).

Mit der Patienten-Buchhaltung entlastet die EOS Health AG Kosten und Administration in Praxen und Kliniken. Dann sichert sie den regelmäßigen Eingang der Forderungen und schützt ihre Kunden vor Zahlungsausfällen. Patienten und Praxen bekommen finanzielle Hilfestellung durch verschiedene Formen der Ratenzahlung und Vorfinanzierung.

Das neue speziell zur Investitionserleichterung für die moderne Zahnarztpraxis von der EOS Health AG entwickelte Pay per Use Angebot hilft dem Zahnarzt, die Bezahlung moderner Behandlungssysteme z.B. die LaserStyle Diodenlaser direkt mit der Abrechnung der Behandlungsleistung zu verbinden und damit das Kostenrisiko deutlich zu vermindern.

Weitere Informationen: [www.eos-health.de](http://www.eos-health.de)  
Uwe Schäfer, Vorstand

## **Zahn + design GmbH**

Die Zahn + design GmbH ist das führende Full-Service Labor für Zahnärzte in Berlin. Mit Dienstleistungen weit über die „normale“ Laborleistung hinaus versteht Zahn + design sich als Partner seiner Kunden.

In der Laborversorgung umfasst das Leistungsangebot der Zahn + design das gesamte Spektrum hochmoderner Arbeiten im Bereich

Keramik-  
Edelmetall- und  
Kunststoffbe- und verarbeitung und  
Modelguß.

Der Servicebereich der Praxisdienstleistungen umfasst ein weites Feld unterschiedlicher Supportleistung für die Partnerpraxis. Von der Beratung zum Einsatz moderner Behandlungssysteme über einen Produktservice bis zu Supportangeboten in der Patientenansprache und –beratung findet der Zahnarzt hier nahezu Alles, was neben der medizinischen Versorgung zur fachgerechten Betreuung seiner Patienten erforderlich ist.

Weitere Informationen: [www.zahn-design.de](http://www.zahn-design.de)  
Lutz Jahns, Geschäftsführer